



Landshypotek Bank

Lär känna Landshypotek Bank

Med passion för ett rikare liv i hela landet

Innehåll

- 1 Med passion för ett rikare liv i hela landet
- 2 Vid kundernas sida sedan 1836
- 3 Visste du att...
- 4 Därför väljer kunderna Landshypotek
- 6 Det här får du som kund
- 8 Engagemang på Landshypoteksvis
- 10 Lantbrukets utveckling berör oss alla
- 12 Tre röster om mat och matproduktion
- 14 Vi finns här när det är dags för investeringar och ägarskifte
- 16 En bank i ständig utveckling
- 17 Resultat 2025



Vi finns nära dig

Som kund kan du enkelt komma i kontakt med oss, via digitala tjänster när du vill och personlig rådgivning när du behöver det.

Vår kundservice når du på helgfria vardagar kl. 08.00–17.00 på telefon 0771-44 00 20 eller genom meddelanden i internetbanken.

På landshypotek.se kan du läsa mer om vad vi står för och erbjuder, ansöka om lån med din bostad eller lantbruksfastighet som säkerhet, öppna sparande och få tips runt din ekonomi och företagande.

När du vill diskutera allt från lantbrukets ekonomi och finansiering till köp av skog och mark, bolån och sparande finns våra kundansvariga till din hjälp.

Följ gärna vad som händer i och runt Landshypotek just nu i våra sociala medier.

 facebook.com/landshypotek

 instagram.com/landshypotekbank

 Landshypotek Bank

Med passion för ett rikare liv i hela landet

Landshypotek är en specialistbank för lån och sparande och har de senaste åren haft en stark tillväxt. Kunderna uppskattar den enkla och öppna banken med transparenta villkor inom bolån och spara, liksom den nära kompetensen och cirkulära affärsmodellen inom jord och skog. Allt fler upplever Landshypotek som ett starkt alternativ på svensk bankmarknad.

Banken grundades av kunder redan 1836 och ägs än i dag av de som lånar till jord och skog, organiserade i en ekonomisk förening. Bankens överskott går tillbaka till dem. Genom åren har Landshypoteks finansiering möjliggjort hundratusentals satsningar på levande och hållbara landsbygder – på öppna landskap, välskötta skogar och lokalproducerad mat.

I dag möjliggör också bankens spar- och bolåneerbjudande en trygg ekonomi och bättre boende för människor i hela landet.

Med tryggheten i en lång historia av finansiering och rötterna i brukandet av land vill Landshypotek bidra till ökat kundvärde och samhällsnytta – med passion för ett rikare liv i hela landet.



Vid kundernas sida sedan 1836

Landshypotek är kundernas idé – byggt av kunderna, till för kunderna. Det är så vi gör skillnad på bankmarknaden.

Så har det varit allt sedan 1836 då lantbrukare gick samman för att få lån till goda villkor. Genom samarbetet i Landshypotek kunde de utveckla sina gårdar och möta de behov som fanns i ett växande svenskt jord- och skogsbruk.

I dag välkomnar vi dig som är lantbruksföretagare på hel- eller deltid, skogsägare eller privatperson att spara och låna hos oss. Vi utmanar bankmarknaden genom att utgå från kundens perspektiv – precis som vi har gjort i snart 200 år.

Med konkurrenskraftiga, tydliga och schyssta bolån och sparerbjudanden har vi bidragit till att många bankkunder fått bättre villkor. Vi använder en transparent modell – där du får bästa möjliga ränta direkt, utan att behöva förhandla. Vilken ränta som gäller är tydligt redan i ansökan, processen blir smidig och du slipper bevaka rabatter över tid. Många jämförelser visar dessutom att vi erbjuder konkurrenskraftiga räntor.

Med vår kompetens och närhet till lantbruket i hela landet möjliggör vi satsningar i växande företag och skapar trygghet för familjer som investerar i jord- och skogsbruk. Den branschnära kompetensen är en styrka.

– Lantbruksföretagare har varierade behov, och genom dialog hittar vi de lån och finansiella lösningar som passar varje kund bäst. Våra medarbetares samlade erfarenhet ger oss både djup kunskap och ett starkt kontaktnät inom de gröna näringarna. Det stärks av alla förtroendevalda runt om i landet, säger affärschef Stefan Malmström.

Våra ägare är fortfarande lantbrukskunderna. Bankens överskott delas ut till dem årligen.

– Hos oss är det tydligt vart bankens vinst går. Den göms inte bakom anonyma aktieägare på börsen. Alla kunder är en del av att möjliggöra svensk matproduktion, välskötta familjeägda skogar och biologisk mångfald, säger Catharina Åbjörnsson Lindgren, chef företagsansvar på Landshypotek Bank.

Visste du att...

Landshypotek är en av Sveriges äldsta banker, med rötter som sträcker sig ända tillbaka till 1836 då den första landshypoteksföreningen bildades i Skåne.



Länge var verksamheten primärt inriktad på utlåning inom jord och skog, men 2014 öppnade banken upp även för sparande från allmänheten.

Tre år senare började Landshypotek Bank även erbjuda bolån till villakunder, och hösten 2024 välkomnades också bostadsrättsägare som bolånekunder.



Våra ägare är de jord- och skogsbrukande lånekunderna. Det är också de som får ta del av bankens resultat genom årlig utdelning.

Därför väljer kunderna Landshypotek

Allt fler kunder välkomnas till Landshypotek. Här berättar några av dem varför de valde nytt för sitt lån eller sparande.

– Landshypotek är en mindre bank som ser till den enskilda personen. Det var en av anledningarna till att jag och min make valde att byta till dem, säger bolånekunden Anna Löfgren.

Bankens kundmöte bygger på närhet och personlighet – digitalt, via telefon eller i fysiska möten – beroende på vad som passar kunden bäst. I en tid när bankrelationer ofta upplevs som krångliga vill Landshypotek stå för motsatsen: tillgänglighet, enkelhet och långsiktigt ansvar.

– Jag upplevde inte att jag fick bra hjälp eller respons från min förra bank, som var en av storbankerna. Hos Landshypotek känns det som att vi får mer uppmärksamhet som familj, fortsätter Anna.

Smidiga digitala lösningar är utgångspunkten för kundernas relation med banken i dag. Men det måste också finnas någon att prata med, när det behövs. På kundservice och kontor möts kunderna av medarbetare som ger snabb återkoppling och service hela vägen.

Lantbruksföretagare har ofta mer komplexa frågor kring hur de kan utveckla sina verksamheter och

bygga ekonomi kring investeringar och satsningar. Över hela Sverige finns kundansvariga med särskild kompetens inom lantbrukets ekonomi och finansiering. Samtidigt handlar lantbruksverksamhet om mer än siffror – det är en livsstil. Det har Landshypotek förståelse för.

– Min gamla bank såg bara siffror. Landshypotek såg helheten, och det är positivt att någon vågar tro på oss unga bönder, säger Daniel Ståhl som lånat till att utveckla sitt lantbruk.

Landshypoteks syfte är att trygga finansieringen av svenskt jord- och skogsbruk över tid.

I en undersökning som vi lät göra bland allmänheten hösten 2025 angav tre fjärdedelar att det spelar roll vart bankens vinster går.

– Det känns tryggt att Landshypotek är kundägt, att det inte finns aktieägare som vill häva in pengar på ens bekostnad. Vi har inget eget lantbruk, men som privatkund vill man känna att man lämnar sin ekonomi till någon som bryr sig, avrundar Anna Löfgren.

Landshypotek är enkla och smidiga. De har inte något helhetskundkrav och de har en bra värdegrund.

Sparkund

Landshypotek ser den enskilda fastighetsägaren på ett annat sätt än vad de andra storbankerna gör. De ser möjligheter, det är inte lika svart och vitt.

Lantbrukskund

Det är bra att banken och dess personal kan och förstår verksamheten för lantbruksföretag.

Lantbrukskund

Det som har varit bra med Landshypotek är att det är så lätt att få tag på er. Jag gillar inte att prata i telefon och jag har kunnat sköta mina kontakter helt digitalt.

Bolånekund

Det här får du som sparar hos oss



- Konkurrenskraftig sparränta – från första kronan.
- Tryggt sparande hos en bank som funnits sedan 1836.
- Fria uttag.
- Ingen bindningstid eller avgifter.
- Insättningsgaranti.
- Möjliggör ett starkt svenskt lantbruk och levande landsbygder.

Information om statlig insättningsgaranti

Landshypoteks sparkonton omfattas av den statliga insättningsgarantin enligt beslut av Riksgälden. Varje kontohavare har rätt till ersättning för sin sammanlagda kontobehållning i Landshypotek Bank med ett belopp om högst 1 150 000 kronor. Utöver detta belopp kan kontohavare enligt lag under vissa förutsättningar få ersättning för vissa insättningar som hänförs till särskilt angivna händelser, t ex försäljning av privatbostad, med högst 5 miljoner kronor. Riksgälden betalar ut ersättningen inom 7 arbetsdagar från den dag banken försattes i konkurs eller Finansinspektionen beslutade att garantin ska träda in. För mer information se www.insattningsgarantin.se.

Det här får du som har bolån hos oss

- Transparent ränta utifrån belåningsgrad.
- Ingen förhandling – din bolånerabatt uppdateras automatiskt.
- Möjlighet att låna upp till 85 procent av villans, bostadsrättens eller fritidshusets belåningsgrundade värde och upp till 80 procent vid tilläggs lån*.
- Helt digital process med snabb support när du behöver.
- Möjliggör ett starkt svenskt lantbruk och levande landsbygder.



* Gäller från 1 april 2026.

Det här får du som lantbrukskund och låntagare

- Medlemskap i bankens ägarförening Landshypotek Ekonomisk Förening.
- Individuellt anpassade finansieringslösningar upp till 75 procent av lantbruksfastighetens värde.
- Bred erfarenhet och kompetens inom fastighetsköp och investeringar med gården och lantbruksföretaget som grund.
- Möjlighet att investera i Landshypotek och ta del av bankens vinst genom utdelning på det egna insatskapitalet.
- Bättre ränta på sparkonton och skogskonton.
- Del av föreningens gemenskap och ett brett kontaktnät inom branschen.
- En bankpartner med stort engagemang för lantbruket.



Landshypotek rankad som en av Sveriges mest uppskattade bolånebanker

I 2025 års undersökning från Svenskt Kvalitetsindex (SKI) om kundnöjdheten på bolånemarknaden låg Landshypotek i toppskiktet. Här lyftes särskilt transparens och enkelhet fram som avgörande för en bra kundupplevelse.

Engagemang på Landshypoteksvis

Det är något speciellt att arbeta på eller ha uppdrag för Landshypotek. Möt några av våra medarbetare och förtroendevalda som vittnar om hur det är att verka på en bank som strävar efter att värna relationer och visa omtanke om kund, miljö och samhälle.



Josh Prentice är hållbarhetsanalytiker på Landshypotek och tycker att hans roll i banken både är stimulerande och varierande. I ena stunden diskuterar han EU:s rapporteringsregler, i nästa gödselhantering på gårdsnivå.

– Jag får framför allt energi och framtidshopp av att jobba på Landshypotek. Det kommer både från kontakten med alla fantastiska kollegor och från möjligheten att jobba för våra ägare – de som förser landet med mat och biogena råvaror. För mig innebär jobbet att jag får vara våra ägares ögon, öron och röst i hållbarhetsfrågor, något som gör uppdraget meningsfullt. Ett starkt svenskt lantbruk har aldrig varit viktigare än nu, i en tid som är osäker och omvälvande.

Linnea Klasa är kundansvarig på banken. Genom att erbjuda rätt lösningar och möjligheter till kund bygger hon långsiktiga hållbara affärer, något som ger henne en stark känsla av mening.

– Det roligaste med mitt jobb är att få arbeta nära kunderna och verkligen förstå deras verksamheter inom jord- och skogsbruk. Ingen dag är den andra lik, och jag uppskattar kombinationen av rådgivning, analys och relationsbyggande. Det är väldigt motiverande att få följa mina kunders företagande och utveckling över tid. Jag har ett stort intresse för den gröna näringen, företagande och hur mark kan nyttjas på ett effektivt och hållbart sätt.



Hugo Gustafsson jobbar på kundservice i Linköping. Totalt är det runt 20 personer som hjälper kunder med allt från frågor om bolån och räntor till hur man gör en överföring eller hanterar ett dödsbo.

– Kundmötet hos oss är ofta där relationen till banken börjar, och där känner jag ett betydelsefullt ansvar i att vara personlig och engagerad. Det är viktigt för mig att bemötandet ska kännas genuint och omtänksamt. Varje dag möter jag människor med olika bakgrunder, behov och livsberättelser. Det roligaste är just den utmanande variationen. Lagarbetet är också viktigt – oavsett roll eller avdelning är alla tillgängliga, stöttande och villiga att hjälpa till.



Tomas Engdahl är lantbrukare i femte generationen på gården utanför Kisa. Sedan 2019 företräder han också bankens jord- som skogsbrukande ägare som förtroendevald i Landshypotek Ekonomisk Förening region Östgöta.

– För mig står Landshypotek för möjligheten att vara fri företagare och samtidigt kunna samverka kring att äga, påverka och bidra till ett livskraftigt svenskt lantbruk. Ena dagen handlar det om djur, mark och maskiner, den andra om fastighetsvärderingar och att företräda medlemmarna i frågor som är viktiga för oss som ägare av banken – en kombination jag uppskattar!

Ann-Christin Bergsjö räds inte stora utmaningar. Som projektledare på bankens IT-enhet driver hon omfattande utvecklingsarbeten där många olika kompetenser samverkar. Nu lägger hon en stor del av sin tid på att modernisera internetbanken.

– Jag trivs med att arbeta i team med duktiga kollegor och tillsammans lösa de utmaningar som följer med att bygga något nytt. Successivt förbättrar vi nu internetbanken för en ännu bättre överblick och användarupplevelse. På Landshypotek lär jag mig hela tiden nya saker, vilket gör att jobbet aldrig blir tråkigt. Samtidigt känner jag att jag får vara med och bidra i bankens viktiga digitaliseringsresa.



Lantbrukets utveckling berör oss alla

Ett hållbart Sverige vilar på ett starkt svenskt lantbruk. Den gröna näringen är fylld av möjligheter, framåtanda och kunskap om hur naturens resurser brukas ansvarsfullt och långsiktigt.

Lantbruket bidrar till ekonomisk stabilitet, arbetstillfällen och levande landsbygder – och utvecklas nu för att möta framtidens behov. Samhällets förväntan är stor. Många efterfrågar mer svenskproducerad mat redan idag. Lantbrukarna ska också förse oss med mer mat så att vi blir mindre sårbara vid kriser. Tekniska innovationer och utveckling på gårdarna krävs. Tillsammans med exempelvis mer brukad jordbruksmark, fler stallar, ökat antal växthus och lagringsanläggningar skapas förutsättningar för en växande livsmedelsproduktion.

Lantbrukarna spelar också en nyckelroll i den gröna omställningen. De är avgörande för att bevara och stärka den biologiska mångfalden, binda kol i marken, producera förnybar energi och skapa mer motståndskraftiga ekosystem. Genom att ligga i framkant när det gäller miljöarbete, djurvälstånd och innovation

kan de svenska lantbruksföretagarna visa vägen mot en mer hållbar livsmedelsproduktion.

För att allt detta ska bli verklighet behövs insatser från många håll: lantbrukarna själva, politiken genom styrmedel och vi som konsument genom våra val.

Här har vi på Landshypotek, som marknadsledande finansiär av investeringar i svenskt lantbruk, en viktig roll att spela. Vi satsar nu för att möta ännu fler av lantbrukarnas finansiella behov, bidra till den nödvändiga gröna omställningen och generationsväxlingen samt sprida erfarenheter och goda exempel genom vår nära relation till våra jord- och skogsbrukande ägare runt om i landet.

Lantbrukarna står inför stora och avgörande investeringar – satsningar som kommer att forma det svenska lantbrukets framtid. Här har och kommer vi på Landshypotek att göra skillnad genom vår utlåning och vårt branschkunskande.



Landshypotek delar ut vinsten till lantbrukare

Landshypotek Bank ägs av de jord- och skogsbrukare som lånar av banken. För ägandet är de organiserade som medlemmar i Landshypotek Ekonomisk Förening. Det är lantbrukskunderna som får ta del av bankens vinst genom utdelning. I år föreslås 216 miljoner kronor att delas ut till lantbrukare över hela landet, vilket motsvarar en utdelning på 10 procent på varje medlemsinsats. Beslutet tas på föreningsstämman i april.

Läs mer om att investera i Landshypotek och utdelningen på landshypotek.se/investera



Kunskapsdelning genom nätverkande

Relationer stärks när man ses. Därför är vi på plats på lantbruksträffar, liksom flera bransch- och bomässor. Vi bjuder också in till regelbundna kundträffar och råntemärnadsspaningar för dig som vill veta mer om hur ränteläget kan påverka dig och din verksamhet.

Ett annat exempel på hur kunskap och erfarenheter delas genom organiserat nätverkande är kvinnonätverket som vänder sig till dig som är verksam inom, eller intresserad av, de gröna näringarna.

Se landshypotek.se/kvinnonatverket för information om kommande träffar.



Lantbrukspanelen bidrar med lägesrapporter

Landshypotek Banks Lantbrukspanel är en återkommande svarspanel med över 100 större, drivna och engagerade lantbruksföretagare runt om i landet. Panelen ger ökad kunskap och medvetenhet bland olika samhällsaktörer – från konsument till politiker – om vad svenska lantbrukare tycker, tänker och känner i olika aktuella frågor.

Sammanställningarna av Lantbrukspanelens lägesrapporter finns på landshypotek.se/lantbrukspanelen



Programserie visar lantbrukets bredd och betydelse

Under vintern var det premiär för den nya programserien Svenska Bönder på Viaplay och TV3. Här går det att följa fem lantbruksföretag på olika platser i landet. Serien skildrar hur verksamhet, vardag och beslut vävs samman i den verklighet som formar dagens svenska lantbruk. Landshypotek är en av organisationerna som bidrar till satsningen, som vill lyfta fram både bredden och betydelsen av lantbruket i Sverige.

I våra sociala medier kan du se mer om vårt engagemang och de deltagande lantbrukarna.

Tre röster om mat och matproduktion

”En kostnad kan aldrig försvinna. Den måste bäras av någon.”

I Sverige förutsätter vi att vi kan äta vad vi vill och att alla slags livsmedel finns tillgängliga i affären i princip året om. Samtidigt slängs en tredjedel av all mat som produceras. Jag är tveksam till att det här är en sund utveckling.

När vi bara äter vissa delar av djuret eller köper jordgubbar från andra sidan kontinenten finns kostnader vi som konsumenter slipper. Men en kostnad kan aldrig försvinna, den måste bäras av någon – naturen, djuren, klimatet, lantbrukaren eller arbetaren med dåliga arbetsvillkor.

Trots att maten är central i våra liv har industrialisering och rationalisering skapat distans till produktionen. Vi vet sällan hur maten produceras eller vilka konsekvenser den har för hälsa, miljö och lokalsamhälle. I snitt lägger vi 13 procent av vår inkomst på livsmedel, och prispressen gör att kvantitet många

gångar går före kvalitet. Märkningar hjälper, men priset styr när vi inte ser skillnaden.

Det är sunt att allt fler har börjat ifrågasätta vad vi stoppar i oss och vad ”maten” egentligen innehåller. Större fokus kommer att läggas på hur vi producerar vår mat. Att den till exempel är fossilfri, sker utan avskogning eller genom metoder som ökar den biologiska mångfalden och mikrolivet i jorden – samtidigt som det är just det den ska vara, mat (och inget annat).

Vår syn på mat måste förändras. Låt oss öka kunskapen och göra medvetna val som minskar de negativa och ökar de positiva avtrycken.

Malin Svedberg
Hållbarhetsspecialist på
Landshypotek Bank

”Trycket på förändring kommer från olika håll”

Alger, odlat kött och insekter lyfts ofta fram när man pratar om framtidens mat – men ett stort skifte som sker nu är hur maten produceras. Det syns inte på tallriken, men bakom kulisserna kan produktionen vara fossilfri, vegobiffen gjord av restströmmar som annars gått till spillo och spannmålen odlad på ett sätt som boostar mikrolivet i jorden och ökar kolinlagringen.

Samtidigt ökar trycket på förändring från andra håll. Debatten om ultraprocessad mat driver på efterfrågan på renare produkter. I takt med att klimatförändringarna påverkar näringsvärdet i våra grödor får frågan om matens näringsinnehåll – och

hur den påverkas av odlingssätt och hur lätt kroppen kan ta upp den – allt större betydelse.

För hälsans skull riktas blickarna mot mångfald på tallriken. Att äta många olika arter gynnar både vår tarmflora och odlingslandskapets biologiska mångfald.

Intresset för lokala smaker växer också. I gårdsbutiker, lokala rekoringar och på olika digitala marknadsplatser finns mat med tydlig identitet och smakrikedom. När vi väljer lokal mat stannar dessutom en större del av matkronan i regionen och hos den som faktiskt producerar maten.

Frida Jonson Joleby
Omvärldsbevakare och journalist

”Vi har ett unikt bra läge i Sverige för att satsa på livsmedelsproduktion”

Vi har politiska beslut om att vi måste producera mer mat i Sverige, vi har god tillgång till vatten och det svenska lantbruket är på många sätt en förebild för en ökad produktion – med god djurhälsa, miljöeffektiv växtodling med god precision och låg förbrukning av växtskyddsmedel etcetera.

Det finns ett utbredd driv och en vilja att satsa inom lantbrukskåren generellt och de som ligger i framkant kan inspirera fler som driftiga förebilder. Det ser vi i områden där flera gårdar har byggt omfattande djurproduktion, de har inspirerat varandra, vilket skapat en tillväxtkultur.

Jag skulle gärna vara 30 år och satsa nu, men många lantbrukare, liksom jag själv, är upp i åren så det måste finnas möjligheter för den yngre generationen att ta över. Då lantbruksföretagande kräver stora investeringar är långsiktig lönsamhet avgörande, liksom mer förutsägbarhet och mindre regelkrångel. Med rätt förutsättningar kan fler unga attraheras till branschen och all den potential som finns i de gröna näringarna – att bygga moderna, hållbara företag, driva innovation och vara med och forma framtidens livsmedelsproduktion.

Lars-Johan Merin
Lantbrukare samt förtroendevald och styrelseledamot i Landshypotek



Mer fakta, tips och infallsvinklar för dig som vill djupdyka ytterligare i frågor om hur vi ser på maten på våra tallrikar och matproduktion hittar du på landshypotek.se/femskordar.

Vill du satsa på din gård? Vi finns här när det är dags för investeringar och ägarskifte

När du vill utveckla din gård – köpa eller utöka mark, investera i djur, byggnader, maskiner, energilösningar eller stärka rörelsekapitalet – finns vi här för att prata om dina planer och hur de bäst kan finansieras. Vi stöttar allt från modernisering av befintliga byggnader och ny teknik till större satsningar som maskinhallar, spannmåslager och ägarskiften.

Runt om i landet finns våra kundansvariga att diskutera din gårds framtid med. Oavsett hur du kontaktar oss möts du alltid av människor som förstår vardagen, möjligheterna och utmaningarna i lantbruket.

– Det är mötet med kunderna som gör jobbet så givande. Att få vara med och möjliggöra ett generationsskifte, bygget av en ny ladugård eller hjälpa en lokal köpare att ta över grannfastigheten – det är stort, säger Anders Nilsson, kundansvarig på kontoret i Östersund.

På det här viset är Landshypotek mer än en långivare. Vi är en långsiktig, personlig och aktiv partner att vända dig till i alla lägen.

Ett brett kontaktnät inom lantbrukssverige ger, tillsammans med bankens över 30 000 ägare verksamma inom jord och skog, också ett nätverk värt namnet för möjligheten att dela än mer kunskap, kontakter och råd.

– Vi är en del av bygden och lantbruket, och brinner för att stötta våra kunder i deras verksamheter. Det är det som driver oss varje dag, säger Magnus Bjurling, som också är kundansvarig på kontoret i Östersund.

Just nu upplever lantbruket ett positivt momentum, och många ser möjligheter att utveckla sin verksamhet. Vi finns här för att bidra med kunskap, trygghet och finansiering när du vill forma framtiden för din verksamhet.



Planerar du för ägarskifte?

På Landshypotek har vi varit med och hjälpt till vid många lyckade ägarskiften. Vi vet att ett ägarskifte handlar om mycket mer än finansiering, och kan guida dig genom hela processen – från de första tankarna till ett tryggt övertagande.

Våra kundansvariga hjälper till med dialog, struktur, finansiering och specialiserad kompetens.

Insatser för ökad biologisk mångfald

Lantbruket är avgörande för den biologiska mångfalden och de största insatserna görs genom brukandet av marken. Landshypotek förstår det och väver in frågor om biologisk mångfald i kunddialoger, riskbedömningar och värderingar av lantbruksfastigheter. På så sätt stärks både företagandet och naturvärdena på landets gårdar.



Positiv känsla i lantbruket

- Lantbruksföretagarna ser generellt tillbaka på några finansiellt goda år.
- 8 av 10 lantbruksföretagare har också en positiv känsla för framtiden.
- Bakom optimismen ligger bland annat det ökade intresset för svensk matproduktion och nationell beredskap.
- Många vill satsa i sin verksamhet, men det osäkra ekonomiska läget har gjort det svårare att ta investeringsbeslut. Istället bygger man buffert.

Källa: Landshypoteks Lantbrukspanel och Landjaundersökningen hösten 2025



En bank i ständig utveckling

” Vår utveckling visar att det finns ett tydligt behov på svensk bankmarknad av en stark kundorienterad utmanare och en specialistbank för sparande och låna. Vi kommer därför att arbeta målmedvetet för att öka kundvärdet och bli en ännu bättre partner i vardagen. Det gör vi dels genom att bredda vårt erbjudande och möta fler kundbehov, dels genom att utveckla den styrka som ligger i vår grund och vår närhet till kunderna. Vi ska vara proaktiva och personliga, ha kundfokus i hela verksamheten och ta ansvar för långsiktiga relationer.

Förutom att stärka kundrelationen inom utlåningen kommer vi att lägga särskilt fokus på att utveckla nya sparerbjudanden. Både vi och bankmarknaden som helhet har

mer att bidra med inom det enkla kontosparandet, där vi ser möjligheter att göra skillnad.

Vi är samtidigt övertygade om att vår värderingsdrivna grund – med rötterna i det äkta svenska lantbruket – kan attrahera ännu fler, både lantbrukare och andra kunder. Genom att erbjuda trygga möjligheter att låna och spara skapar Landshypotek samhällsnytta och bidrar till utveckling i hela landet.

Det finns ett stort behov av en bank som Landshypotek: en bank som bryr sig om kunden och samhället, och som verkar med tydligt hjärta och passion för ett rikare liv i hela landet.

Johan Ericson
vd Landshypotek Bank

Anteckningar

Resultat 2025:

- 123 000 kunder lånar o/e sparar hos oss.
- 118,2 miljarder är utlånade till våra kunder.
- 25,9 miljarder finns på sparkonton i banken.
- Rörelseresultatet för verksamhetens uppgick till 502 miljoner.
- Räntenettot - som är skillnaden mellan våra ränteintäkter och räntekostnader - uppgick till 1 158 miljoner.
- Kostnaderna för verksamheten var 621 miljoner.
- Utifrån bankens rörelseresultat får ägarföreningen ett koncernbidrag för föreningens kostnader och utdelning. I år föreslås 216 miljoner delas ut till medlemmarna. Beslutet tas på föreningsstämman den 23 april.



Bokslutskommunikén i sin helhet och övriga finansiella rapporter finns att ta del av på landshypotek.se > Investerarrelationer



För produktionen av denna trycksak står Landshypoteks kommunikations- och marknadsavdelning.

Bilderna kommer från Landshypotek Banks bildarkiv, Johnér och Adobe Stock. Några av bilderna är redigerade med hjälp av generativ AI.