

Medlemsaktuellt

Nyheter från banken jord- och
skogsbrukarna äger



November 2020

Utdelningen klubbad på extrastämman Boka in digital höstträff
Dags att fylla på insatsen Möt mjölkbönderna på Södra Kärr
Tips för dig med köpplaner



Gunnar Lans är föreningschef i Landshypotek Ekonomisk Förening.

”Det känns bra för framtiden!”

Hej Gunnar, hur skulle du vilja sammanfatta 2020 i föreningen?

– Närmast tänker jag på det stora intresset för Landshypotek som vi möter där många gårdar nu gör satsningar. Det känns bra för framtiden! Men osäkerheten kring om utdelningen skulle kunna betalas ut har såklart varit en stor fråga. Vi har under året lyckats att hålla dialogen levande, trots att vi mestadels träffats över skärmarna. Såklart längtar vi efter att ses på riktigt, umgås och prata med er medlemmar på våra sedvanliga mötesplatser, mässor och andra träffar.

Samtidigt som detta nummer av Medlemsaktuellt trycks kommer även utdelningsbeskedet...

– Ja, under extrastämman i november togs beslutet att årets utdelning nu kan betalas ut. För många medlemmar var det ett efterlängtat besked som jag är både glad och stolt över att styrelsen kunde ta efter en osäker vår med restriktioner från myndighetshåll och många överväganden i frågan. Det är ett viktigt beslut och har också varit en nyttig process. Vår annorlunda kooperativa form har verkligen blivit tydlig och aktivt fått diskuteras, både i organisationen och med andra. (Läs gärna ordförande Per-Olofs reflektioner på sidan 4.)

Annorlunda, vad tänker du på då?

– Jag slås ofta av hur unikt Landshypotek är och hur djupt förankrad närheten till näringen faktiskt är. När jag möter lantbrukare från andra länder framgår vår fördel än tydligare. Ofta tas just utmaningen med att få förståelse för sitt företagande hos bankerna upp, tillsammans med en önskan om att ha en affärspartner som förstår och kan ge krediter med rätt villkor. Det gäller amorteringstider och räntor, men också kompetens och nätverk att tillgå i utvecklingen av sin gård.

I Sverige har vi vår egen bank, vilket är en stor konkurrensfördel för de gröna näringarna. Här bidrar medlemmarnas egna investeringar till att stärka kapitalet och en fortsatt konkurrenskraftig finansiering av företagandet på landsbygden. Det ska vi fortsätta värna om tillsammans.

På sidan 5 kan du läsa om årets möjlighet att investera i din egen bank och ta del av framtidens resultat.

Året som prövat och stärkt oss

Under året har vi alla fått lära oss att navigera i en ny värld, med nya förhållningssätt och nya beteenden. Så länge vi tvingas bekämpa Covid-19 finns givetvis en fortsatt osäkerhet i samhället. Men det märks att det växer fram en ökad trygghet även i osäkerheten. Allt fler hittar nytt fäste och ser nya möjligheter växa fram.

Jord- och skogsbrukarna har inte blivit drabbade av pandemins konsekvenser i samma utsträckning som en del företagare i andra branscher. Tvärtom märks framtidsförhoppningar med det växande och allt större intresset för det gröna, nära och hållbara. Det bredare engagemanget för gröna näringarna som Landshypoteks Lantbrukspanel efterlyst sedan tidigare börjar nu märkas även hos andra utanför lantbruket. Konsumenterna uppger generellt att de vill ha mer svenskt på tallriken. Fler stannade hemma denna sommar och upptäckte mer av närområdet och det lokala utbudet. Allt fler lantbrukare ser möjligheter efter att ha återhämtat sig från den stora torkan 2018. Bland lantbrukarna som ingår i vår Lantbrukspanel har fler än tidigare, åtta av tio, en positiv känsla för att vara lantbrukare just nu.

Vårt sätt att vara som bank och förening har också prövats mer än vanligt i år. Landshypotek är en kooperativt ägd bank, den ägs av er. I en kooperation är återbäring en bärande princip. Hos oss kallas den ”utdelning”.

Myndigheter och politiker har varit tydliga och stått för en särskild rekommendation till banker att inte lämna utdelning 2020. Detta för att säkerställa finansiell stabilitet och motståndskraft i banksystemet. Vi har under året varit ödmjuka och eftertänksamma. Vi har varit väl medvetna om att det, även som kooperation, också finns en större komplexitet med utdelning ur ett samhällsperspektiv. Därför lämnade föreningen ingen medlemsutdelning i våras.

När vi nu kan överblicka mer än två tredjedelar av året känner vi stor trygghet i vår finansiella situation. Vi växer, har god intjäning, kostnadskontroll och stabil kapitalsituation. Vi har inte heller sett särskilda kreditutmaningar för våra kunder. Då finns inte skäl att hålla inne utdelningen till er.

Som bank möjliggör vi finansiering av jord och skog. Ni har möjlighet att ta del av vinsten. I gengäld är ni med och bidrar till kapitalet med ökade insatser. Utdelningen, Landshypoteks ”återbäring”, går inte till anonyma placerare, utan förstärker ekonomin på gårdar och landsbygden runt om i landet.



Per Lindblad, VD Landshypotek Bank

Genom vår form av utdelning tillförs medel till svenska jord- och skogsägare, en andel blir till ökat kapital i Landshypotek och en del går till skatt. Det är ett slutet system för gemensamt värdeskapande. Utdelningen är vårt bidrag till samhällsnyttan. Banken står finansiellt stark. Pengarna är era.

Det är vi alla som arbetar för och är engagerade i Landshypotek stolta för och måna att värna om.

Jag hoppas att så många av er som möjligt är med på det höstmöte om ekonomin och de gröna näringarnas utveckling som vi håller digitalt på kvällen den 26 november. Då kommer jag, och fler med mig, prata mer om utdelningen och vår situation i banken. Men framförallt kommer vi att diskutera och ta del av andras bild av situationen i ekonomin och för de gröna näringarna under det gångna året och utsikter för nästa. Vi hoppas att höstmötet ska ge er alla en grund för att reflektera och dra slutsatser.

Jag hade gärna också mött er på träffar runt om i landet, men nu är situationen som den är och jag hoppas därför att så många som möjligt närvarar på höstmötet istället.

Läs vidare om det på landshypotek.se och boka in 26 november.

Väl mött!

Per Lindblad
VD Landshypotek Bank

@VD_Landshypotek

Tips för dig med köpplaner

Att köpa en lantbruksfastighet är en stor investering. Oavsett om du planerar att utöka dina marker, vill starta upp en ny verksamhet eller bruka din egen skog är det många saker att tänka på innan affären är i land. Christian Örup, lantbruksföretagare i Boxholm och förtroendevald i Landshypotek Ekonomisk Förening, har lång erfarenhet av värderingar av jord och skog och vet av egen erfarenhet hur lätt det är att ryckas med när grannfastigheten äntligen är till salu. Även om det framförallt är åkermarken, skogen eller det fina stallet och betesmarkerna du är ute är Christians råd att noga titta efter vilka andra värden fastigheten har och kan ge.



Ta del av råden inför köpet.

På Landshypoteks hemsida listar han tillgångarna du ska ta hänsyn till och räkna på för att göra en realistisk kalkyl.

För dig som framförallt är intresserad av att investera i skog finns här också konkreta tips på vad du bör tänka på inför köpet och Fredrik Sjöström, kundansvarig i Jönköping, och Cecilia Rogne, kundansvarig i Karlstad, berättar om hur banken kan vara ett bollplank i hela köpprocessen.

Tips för dig med olika köpplaner finns samlade på landshypotek.se/kopa-fastighet

I korthet

Positivt kvartal i bankens fortsatta utveckling

Landshypotek Bank växer, både inom utlåningen till jord- och skog och till villor. Banken har nu lånat ut över 80 miljarder kronor. Med ökad volym, fortsatt god intjäningsförmåga och kontrollerad kostnadsutveckling uppgick rörelseresultatet för årets tre första kvartal till 291 miljoner kronor. "Efter en lite mer avvaktande start på året har vi nu sett större intresse och ökad efterfrågan under sommaren och hösten", säger vd Per Lindblad. Aktiviteten på banken har varit hög, både vad det gäller marknadsbearbetningen, kundkontakten och kundrelationen.

Delårsrapporten för kvartal 3 finns att ta del av på landshypotek.se under sidrubriken Finansiell information.

Fortsatt förenkling och digitalisering

Arbetet med att göra det möjligt för alla bankens kunder att hantera fler ärenden digitalt fortsätter. Närmast kommer det gå att villkorsändra sina lån på ett enkelt och säkert sätt direkt i Internettjänsten. Dessutom blir årets årsbesked tillgängligt digitalt.

Många hittar till Landshypotek

Synligheten för jord- och skogsmålgrupper ökar med kontinuerlig närvaro i lantbrukspress och andra digitala kanaler. Bland annat har de konkreta tipsen för den som ska köpa gård eller göra tillköp av mark väckt engagemang. Över 300 000 hushåll över hela landet får dessutom det lättare att hitta ett nytt konkurrenskraftigt bolånealternativ genom ett nytt samarbete med Villaägarna. Flera lyckade samarbeten runt hemmet som en plats att trivas i har också hjälpt till att öka kännedomen om Landshypotek.

Fler som prisats

Grattis till Johan och Stig Hellgren på Skags Gård till utmärkelsen Årets landsbygdsföretagare på Gotland, Richard Limmergård som med Larsolofsgården vann Lantbrukets Affärsbyggnadsstipendium som Landshypotek sponsrar och familjen Nymark som tog hem segern i Folkets Rödfärgspris med Torpakra station som de nu ger nytt liv.

Sommaren när vi upptäckte mer av Sverige

Tryggheten, enkelheten, naturen. Upptäcka nya utflyktsmål i närheten och resten av landet. Det svarar svenskarna var det bästa med årets semester i den undersökning som gjordes för att ta reda på vad vi gjorde och hur vi i allmänhet upplevde den annorlunda sommaren 2020. Och åtta av tio kan tänka sig att spendera hela eller större delen av sin sommarsemester i Sverige även nästa år.

Prisat examensarbete om ägarväxling av skogsfastighet

Ägarväxling över generationsgränserna är en naturlig del av jord- och skogsbruket. Samtidigt är det en fråga som blir allt viktigare för de gröna näringarnas fortlevnad. Carl-Filip Trolle-Hjälte och Magnus Wretemark, studenter på agronomprogrammet vid SLU i Uppsala, belönades i somras med Landshypoteks uppsatsstipendium för sitt examensarbete om överlåtelseformer och hur olika intressenters tillgångar utvecklas efter en ägarväxling.

Det handlar om mycket känslor och stora värden. Frågan om vem som ska ta över familjens skog eller gård innebär ett stort beslut. Vad är viktigt att tänka på, när bör det göras och hur? Uppsatsen med titeln "Förmögenhetsutveckling vid skogsöverlåtelse – Överlåtelseformens påverkan på parternas finansiella ställning över tid"

behandlar en rad aspekter i samband med ägarskifte av en skogsfastighet.

Nu kan studenter med intresse för de gröna näringarna ansöka om nästa uppsatsstipendium som delas ut i juni 2021.



Carl-Filip och Magnus tar emot årets uppsatsstipendium.



"Pengarna kommer bäst till användning på landets gårdar"

"Det här är vilka vi är – det är vårt bidrag till näringen och samhällsnyttan"

Med den osäkerhet i samhällsekonomin som följde av Covid-19-pandemin i våras sköts beslutet om medlemsutdelning fram, men på den extrastämma som hölls 6 november kunde den vid bokslutet föreslagna utdelningen klubbas igenom. 141 miljoner av bankens vinst 2019 betalas ut till medlemmarna innan årsskiftet.

– Trots att vi befinner oss i en fortsatt allvarlig situation utifrån Coronas påverkan och effekter är vår omsorgsfulla bedömning att utdelningen gör bäst nytta för samhället och våra medlemmar genom att betalas ut. De här pengarna kommer betydligt bättre till användning på landets gårdar än vilandes på ett konto hos den bank vi äger tillsammans, säger Per-Olof Hilmér, ordförande i Landshypotek Ekonomisk Förening.

En del av osäkerheten i våras grundade sig på vilken effekt och vilka konsekvenser pandemin skulle få på banken och bankens kunder. Myndigheter och politiker har också varit tydliga med budskapet: håll i pengarna och se till att värna om den finansiella stabiliteten. Nu, ett halvår senare, har Landshypotek inte sett någon generell negativ påverkan på bankens kunder eller försämrade kredit-

kvalitet. Bankens ekonomi och kapitalsituation är stark och möjligheten att fortsätta fylla den viktiga rollen att finansiera svenskt jord- och skogsbruk är stor. Samtidigt har såväl myndigheter som allmänheten allt mer lyft fram vikten av ett fungerande svenskt jord- och skogsbruk och klassats som samhällsviktigt.

– Utdelningen är bärande i vår affärsmodell, viktig för vårt sätt att skaffa kapital och grunden för den bank Landshypotek är. Vi har använt den här tiden till att skaffa oss en klarare bild, men även att berätta, både internt och externt, om vår modell och varför det här är viktigt för oss.

141 miljoner delas ut

Unden den extra föreningsstämma som hölls den 6 november, med valda fullmäktige

från hela landet, fattades beslut i enlighet med det tidigare lämnade förslaget om medlemsutdelning som gavs i anslutning till årsredovisningen för 2019. 141 miljoner av bankens vinst 2019 betalas ut till medlemmarna. Det motsvarar 8 % av medlemsinsatsen.

– Vår utdelning liknar återbäring. När medlemmarna satsar på banken ger banken tillbaka. Med utdelningen bidrar vi till välbehövliga investeringar på gårdar runt om i landet och ger svenska jord- och skogsbrukare möjligheter att utveckla och växa sina företag.

Vanliga frågor och svar om utdelningen och när den betalas ut hittar du på landshypotek.se under rubriken Aktuell kundinformation.

**Boka in
höstträff**
26 november

Torsdagen den 26 november är du inbjuden till Landshypoteks höstträff! Under den digitala träffen diskuterar vi med hjälp av experter inom olika områden det som påverkar ekonomin och förutsättningarna för de gröna näringarna 2021. Det är en unik chans för dig att ta del av och reflektera över dina förutsättningar och möjligheter i den tid vi är i och för framtiden.

En separat inbjudan till träffen som startar klockan 19.00 kommer till din registrerade e-post. På landshypotek.se och bankens sociala medier kan du läsa mer om höstträffen och hur du ansluter till den. Väl mött då!

Din insats ger dig mer av Landshypotek

Landshypotek är en kooperation där alla som lånar till fastigheter inom jord och skog tar del av bankens vinst. Genom att öka den egna insatsen går det att påverka hur stor del av utdelningen just du får.

Alla låntagare inom jord och skog har en medlemsinsats i Landshypotek. Det är utifrån den insatsen du får del av bankens vinst. Du kan själv investera i en insats genom att sätta in en summa på upp till fyra procent av det lån som du har i banken.

Med insatserna får Landshypotek ett kapital som möjliggör fortsatt utveckling. Medlemmen får del av bankens vinst i form av utdelning. Det är en viktig och kooperativ kärna i Landshypoteks modell.

– Överskottsmedlen hos oss på Landshypotek går till att utveckla våra kunders gårdar, nya insatser och att fortsätta utveckla banken. Medlemmarna ställer upp för banken, banken ger tillbaka. Det är en cirkulär ekonomi och grunden för vår affärsmodell. Det har blivit extra tydligt den här hösten, säger föreningens ordförande Per-Olof Hilmér.

Alla medlemmar har en minsta insats på 500 kronor, men många ser extra möjligheter med att själv investera för att fylla upp den till fyra procent. När du har en insats

under fyra procent läggs den årliga utdelningen till insatskapitalet. När du har en insats på fyra procent betalas utdelningen ut till dig som medlem och du kan fritt använda pengarna. Många medlemmar investerar därför extra för att stegvis eller direkt nå fyra procent i insats.

Möjligheten att investera är nu inne på nionde året och t.o.m. 2020 har 1,2 miljarder kronor gått tillbaka till medlemmarna i form av utdelning.

Så går det till att investera

- Som medlem i Landshypotek får du ta del av bankens vinst i form av utdelning
- Du kan själv påverka hur mycket utdelning just du får genom att själv investera upp till 4 procent av ditt totala lånebelopp i banken
- Du kan investera hela beloppet på en gång, eller lite i taget till du kommer upp i en insats motsvarande 4 procent av ditt totala lånebelopp
- I Internetjänsten ser du hur stort investeringsutrymme just du har. Där överför du

också enkelt den summa du vill investera från ditt Medlemskonto eller Sparkonto till ditt Insatskonto

- För att insatskapitalet ska vara utdelningsgrundande för 2020 ska överföringen göras senast 27 december i år *

Mer om möjligheten att investera i Landshypotek hittar du på landshypotek.se/investera. Har du frågor hjälper Kundservice gärna till att besvara dem på telefon 0771-44 00 20.

* Insatskapital är bundet riskkapital i Landshypotek Ekonomisk Förening och återbetalning regleras av gällande stadgar för Föreningen och regelverk för karenstid vid lösen av lån. Insatskapital per den 31 december utgör grund för utdelning efter beslut av den årliga föreningsstämman. Årlig utdelning är inte garanterad. Insatskapitalet omfattas inte av den statliga insättningsgarantin.



Din insats ger möjligheten att ta del av bankens vinst och stärker näringarna.



På Södra Kärr finns 210 mjölkkor.

Med fötterna på jorden och korna på lyxhotell – möt mjölkbönderna Niclas och Lena

Vad ska man tänka på när man moderniserar en mjölgård? Går det att expandera utan att få växtvärk? Hur hittar man rätt balans? Niclas och Lena Stang på Södra Kärr i Dalsland har svaren. För 15 år sedan tog de över efter Niclas föräldrar. Nu rullar livet på med tre barn och ett mjölkrobotsystem.

Med 280 mjölkkor hör Niclas och Lena Stang på Södra Kärr till Dalboslättens större mjölkproducenter. Gården ligger strax söder om Mellerud i Dalsland. Till den hör idag också 250 hektar växtodling. Värdefull mark som gör Niclas och Lena mer eller mindre självförsörjande vad det gäller grovfoder och spannmål.

Niclas och Lenas har sin främsta inkomstkälla i sin mjölkproduktion, men de tjänar även pengar på försäljning av kor och tjurar. De stora utgifterna är inköp av kraft- och proteinfoder och löner till medarbetarna. Sedan några år har de tre heltidsanställda, en medarbetare på 70 procent och några avbytare som hoppar in när det behövs.

– Vi fokuserar på utgifterna, mjölkpriset kan vi inte styra över, säger Niclas Stang.

Siktet inställt på modernisering

Södra Kärr har funnits i Niclas släkt länge. Hans morfar köpte gården redan på 1940-talet. När Niclas och Lena för snart 15 år sedan tog över den var de i tjugoårsåldern. Livet på gården har sedan dess tagit med dem på en händelserik resa.

Paret hade redan från början siktet inställt på att modernisera gården. De ville skapa förutsättningar för en högre mjölkproduktion.

Först förnyade de den befintliga ladugården genom att bygga plansilo och förbättra utfodringen. De investerade i ny odlingsmark som ligger alldeles intill gården. Och för tre år sedan byggde de en ny ladugård – ett kostall med mjölkrobotsystem.

Planer på ett nytt boningshus

Parallellt med allt arbete har Niclas och Lena också fått tre barn. Två flickor som idag är sju och tolv år, och en pojke som fyllt tio. Nästa år planerar familjen att bygga ett nytt boningshus.

– Nu när djuren fått det så bra i nya ladugården, ska vi också få det lite bättre, säger Lena Stang.

Vad har ni lärt er under arbetet med att utveckla Södra Kärr? Vad ska man tänka på om man vill expandera sitt lantbruk?

– När du expanderar en verksamhet med djur behöver du göra det i lagom takt. Dels för att hinna med och rekrytera djur, dels för att ha koll på företagandet. Expansionen kan föra dig i nya riktningar. Du kan plötsligt bli mer chef än lantbrukare, säger Niclas Stang.

Är det svårt att få rätt balans i verksamheten?

– Det beror nog på hur man är som företagare. Vi är kanske lite fega jämfört med många andra. Vi vill ha en trygg tillvaro. Om ens huvudsakliga mål är att expandera, då kan

man dra det mycket längre än vad vi har gjort. Allt är inte kronor och ören. För oss räcker det med att vi mår bra, säger Niclas och Lena.

Vad har varit roligast med utvecklingsarbetet?

– Att se att djuren mår bra och att produktionen fungerar. Även om vi fortfarande har mycket ansvar så känner vi att vi har fått ett drägligare liv, säger Lena.

Fakta Södra Kärr

Plats: Strax söder om Mellerud i Dalsland

Drivs av: Niclas och Lena Stang

Antal anställda: 4

Antal mjölkkor på gården: ca 210. Korna mjölkar här i genomsnitt 13 300 kg ECM* per år.

Antal mjölkkor på Nuntorp Mjolk AB: ca 70. Korna mjölkar här i genomsnitt 12 700 kg ECM* per år.

– 250 hektar växtodling för grovfoder och spannmål

– Levererar mjölk till Arla

*Energikorrigerad mjölk i vilken man tagit hänsyn till olika fett- och proteinhalter.



Niclas och Lena Stang månar om sina djur.



Gården har växtodling för grovfoder och spannmål.



Gården har funnits i släkten sedan 1940-talet.



Närhet till djuren är viktigt.

Utvecklingen har inneburit flera stora investeringar. Vilken roll har banken spelat i projekten?

– Banken har en jätteviktig roll. Den har stöttat med lån från det att vi tog över gården. De har även stöttat när vi köpt in fastigheter och gjorde större investeringar, som till exempel plansilon. Mycket är långsiktigt och det är svårt att ta ut nödvändigt kapital ur driften. Mindre belopp klarar du, men när det gäller miljonbelopp är banken viktig. Och du behöver en bank som förstår och är insatt i lantbruk, säger Niclas.

Följde du dina föräldrars val av bank?

– Nej. Vi ville göra en nystart, så vi bytte bank när vi tog över. Det var ett lyft. Även den lokala banken som mina föräldrar anlitade förstod lantbruk, men Landshypotek är ju verksamma i hela landet. De har ett vidare perspektiv och kan jämföra med mjölkproducenter i andra delar av Sverige.

Har ni räknat på hur investeringarna påverkat era resultat?

– Plansilon är intjänad nu. Ett stall är det ju längre avskrivning på. Men vi tycker att varje investering har varit lönsam redan från start,

även om den påverkar på ett annat sätt rent likviditetsmässigt, säger Niclas.

Ni har en besättning kor på naturbruks-gymnasiet Nuntorp som nyligen startats om i ny regi, hur kommer det sig?

– Vi tror att det behövs ett naturbruksgymnasium på nära håll. Redan innan skolan drog igång på nytt märkte vi att det började bli ont om arbetskraft i bygden, säger Lena Stang.

– Lantbruket kräver idag en annan kompetens än tidigare. Det är mer specialiserat med mer teknik. Ett sådant mjölkrobot-system som vi har kräver mer kompetenta djurskötare, säger Niclas.

Utvecklingen går mot allt större mjölk-gårdar. Som ny aktör är det en kostsam business att ge sig in i. Hur ser framtiden ut för unga aspirerande mjölkproducenter?

– Där har branschen en utmaning. För att få till en förändring krävs nog både statlig lånegaranti och ett nytänkande hos bankerna. Mjölkproduktion är en ganska säker investering, även för banken som tar risken, säger Niclas och Lena.

Så här utvecklas de gröna näringarna

Under det senaste halvåret har betydelsen av en ökad inhemsk matproduktion lyfts fram allt mer. Granbarkborre och afrikansk svinpest har haft påverkan, medan pandemin har en mindre negativ effekt på Sveriges lantbrukare. Hos bankens kunder märks en ökad framtidstro där intresset för att söka ny finansiering har ökat igen efter en avvaktande vår.

Banken följer utvecklingen i de gröna näringarna löpande. Här är en kort sammanfattning:

- Prisnivån för svensk spannmål ligger något över motsvarande period ifjol
- Efterfrågan på ekologisk spannmål, mjölk och andra animaliska produkter producerade med ekologiska produktionsformer har försvagats
- Hemlagat gynnar svenskt kött. Restaurangbesök och uteätandet har minskat och konsumenterna köper en större del av sina livsmedel i detaljhandeln där råvarans ursprung blir allt viktigare
- Osäkerheten på den europeiska marknaden har pressat priserna på griskött. I Sverige har de ändå legat relativt stabilt under senaste kvartalet, men osäkerheten kan innebära ökad införsel av griskött från andra EU-länder på kort sikt och leda till pressade priser även i Sverige
- Marknadsutveckling för skogsråvaror är osäker, men den inhemska efterfrågan ser något mer stabil ut. Relativt konkurrentländer gynnas svensk skogsindustri bland annat av att samhället och industrin inte har stängts ner i samma omfattning som i andra länder
- Virkeslagren är fortsatt höga på grund av sämre avsättning och ökad avverkning som följd av granbarkborreangrepp, men lagersituationen har ändå förbättrats något under andra kvartalet
- Pristrenden för lantbruksfastigheter är fortsatt positiv

På landshypotek.se under rubriken Marknadsutveckling jord och skog kan du läsa en mer utförlig omvärldsspaning.

Så når du en hög och lönsam mjölkproduktion – Niclas och Lenas bästa tips!

1. Aktivt avelsarbete
2. Fasta rutiner och noggrannhet
3. Prioritera särskilt två perioder: Kon under sinperioden och kalvens första dygn
4. Balanserad mix av bra grovfoder med en bra fiber, helst serverat som fullfoder/blandfoder
5. Enkelhet – försök skapa ett system som gör det enkelt att göra rätt
6. Arbeta lugnt med djuren och pyssla om dem. Djuren ska känna att de bor på lyxhotell

Efter önskemål från er läsare är Medlemsporträttet numera ett stående inslag i tidningen. Vill du dela med dig av berättelsen om ditt företagande i kommande nummer?

Skriv några rader i ett mejl till: kommunikation@landshypotek.se så kanske det är dig vi kan läsa om och inspireras av i nästa Medlemsporträtt.



Medlemsaktuellt är en tidning för Landshypoteks alla medlemmar. Detta nummer publiceras även som nedladdningsbar pdf på landshypotek.se/medlemsaktuellt. För produktionen svarar Marknads- och kommunikationsavdelningen på Landshypotek Bank. Ansvarig utgivare är Tomas Uddin, marknads- och kommunikationschef.

Rédaktör för detta nummer är Anna Berglund på Landshypotek Bank. Reportaget från Södra Kärr är skrivet av Pontus Holmgren. Bilderna därifrån är tagna av Peter Jansson. För redigeringen svarar Minnesota Communication.

facebook.com/landshypotek
twitter.com/landshypotek
instagram.com/landshypotekbank
linkedin.com/company/landshypotek-ab
www.landshypotek.se
kommunikation@landshypotek.se