

# Medlemsaktuellt

Nyheter, tips och inspiration för dig som Landshypotekare

Maj 2022

Möt foder-  
producenten Erik  
som skalat upp för  
att möta den stora  
efterfrågan

**157 miljoner  
i utdelning**

Tillfällen att ses

**Nya företrädare  
i föreningen**

Så var årets  
regionmöten



## I korthet

### ● Fortsatt starkt resultat

Under första kvartalet fortsatte Landshypotek Bank växa med fler kunder. 3,9 miljarder kronor lånades ut under årets första tre månader. Tillsammans med kostnadskontroll och ytterst marginella kreditförluster landade kvartalsresultatet på plus 122 miljoner kronor. Delårsrapporten för kvartal 1 finns att ta del av på [landshypotek.se](https://landshypotek.se) > Om Landshypotek > Investerarrelationer > Finansiella rapporter

### ● Vi välkomnar fler

Vi blev fler Landshypotekare förra året. Den ökade utlåningen ger en allt stabilare intjäning som är viktig för utvecklingen av en långsiktigt hållbar bank. Goda samarbeten och ökad marknads närvaro, både som jord- och skogsbruks- och bolånebank, har varit starkt bidragande till tillväxten.

### ● Ett år av lyckat bolåne-samarbete med Avanza

För drygt ett år sedan lanserades ett samarbete med Avanza som gör att fler får tillgång till en trygg och stabil bolånebank direkt på Avanzas sajt och appar. Mottagandet var mycket positivt från start, har överträffat alla förväntningar och fortsätter att attrahera hus- och fritidshusägare.

### ● Diskussioner förs om regelverk för skogen

Kraven på skogsbruket som följer med EU-regelverken, taxonomin och LULUCF är fortfarande oklara. Landshypotek har engagerat sig starkt för att visa på konsekvenserna och diskutera tolkningar. Diskussioner förs också med andra banker och intresseorganisationer om vilken information vi som långivare behöver få in vid framtida kreditgivning och vilka spelregler som ska gälla. Regelbördan får inte bli orimlig för den enskilda skogsägaren.

### ● Nytilskott i bankens styrelse

Föreningen valde på en extrastämma i januari in Johan Nordenfalk som ny styrelseledamot i bankens styrelse. Johan har en lång och gedigen erfarenhet från finansmarknaden samt äger och driver även en gård utanför Västervik.

# Trygghet i en osäker tid

**Vi lever i en osäker tid. När världen precis hade börjat öppna på allvar efter pandemin inleddes den fruktansvärda invasionen av Ukraina. Det påverkar oss alla, som medmänniskor, men också som företagare och som en del av samhällsekonomin.**

Alla följdverkningar ökar ovissheten. Hur ska räntan bli? Kommer intäkterna öka i takt med kostnaderna? Inom jord- och skogsbruket märktes de kraftiga prisstegringarna på energi och insatsvaror redan i höstas. Inflationen, som skapats av pandemin och accelererat av krigets påverkan på globala handelsmönster, har sedan blivit märkbar för allt fler.

Också kostnaden för att låna pengar stiger. Under det första kvartalet steg exempelvis räntan på 5 års löptid med ca 1,35% på den marknad där vi som bank lånar. Trenden med stigande räntor innebär ett stort skifte. Vi har alla vant oss vid ett stabilt och extremt lågt ränteläge. Nu har vi ett högre ränteläge framför oss.

Vi kommer att få leva med en högre kostnadsbild inom lantbruket. Men vi kommer också att möta högre avräkningspriser för produkter och annat vi kan göra affärer av på landsbygden. För intresset för svenskproducerat är stort och möjligheterna på landets landsbygder stora. Obalanserna på världsmarknaden ger ökad efterfrågan på svenska lantbruksprodukter. Handeln har aviserat prishöjningar och att de ska komma producenterna tillgodo.

Många jord- och skogsbrukare har det tufft nu. Det flera upplever är ett glapp mellan kostnader idag och ökad intjäning framöver. Det blir en likviditetsutmaning. Samtidigt ser många utmaningarna här och nu just som tillfälliga och är i grunden optimistiska för framtiden.

I grunden finns en styrka bland oss i de gröna näringarna att möta och hantera ovisshet. Brukandet av jord och skog sker här och nu, men alltid med långsiktiga perspektiv, ofta över generationer. Historien har också lärt oss att långsiktig trygghet skapas tillsammans. Egenägda kooperativer, som Landshypotek, är en del av det.



Landshypotek skapades av kunder och är till för kunder. Vi är nära och långsiktiga i våra relationer, troget vårt syfte och uppdrag. Det märks särskilt i ovissa tider. Vår huvuduppgift är att bidra till att våra kunder mår bra. Vi har ett internt mantra; att inte fälla in utan istället ställa fram och fälla ut paraplyerna när det regnar. Vi är tillgängliga och öppna för dialog.

Landshypoteks förtroendevalda, som själva är jord- och skogsägare, inbjuder också gärna till samtal. På våra regionmöten gick det att ta del av aktuella spaningar och erfarenheter. Nu öppnar mässorna äntligen igen efter pandemi-uppehållet. Jag ser fram emot att delta på flera av de stora och mindre jord- och skogsbruksevenemangen framöver.

Jag hoppas att jag möter många av er där!

**Per Lindblad**  
VD Landshypotek Bank



**I grunden finns en styrka bland oss i de gröna näringarna att möta och hantera ovisshet. Brukandet av jord och skog sker här och nu, men alltid med långsiktiga perspektiv, ofta över generationer.**

## Förståelse för ökade matkostnader om de kommer bönderna tillgodo

Att matinköpen blivit allt dyrare började märkas av redan runt årsskiftet och har nu fått ännu större genomslagskraft i livsmedelsbutikerna. Mycket pekar också på att de kommer att stiga ytterligare. En del i de ökade matpriserna är de ökade kostnaderna hos lantbruksföretagarna. Enligt LRF:s beräkningar som publicerades i april har kostnaderna för lantbrukets viktigaste insatsvaror på kort tid ökat till mer än det dubbla, hela 9,2 miljarder på årsbasis.

Att matkostnaden ökar när lantbrukets kostnader ökar finns det förståelse för. I en undersökning Landshypotek nyligen gjorde visade det sig att närmare 9 av 10 (88%) ansåg att det är ganska, eller mycket rimligt, att livsmedelspriserna stiger när produktionskostnaderna ökar.

Resultatet visar också att det finns en stark tilltro till inhemska livsmedel och en kvalitet i det svensktproducerade som kan få kosta. Att även dagligvaruhandeln ger signaler att prisökningarna kommer Sveriges livsmedelsproducenter tillgodo är glädjande och viktigt.



### Dela upp skogens intäkter över tid

För dig som har intäkter från din skog och deklarerar i juni påminner vi om att öppna skogskonto i tid. Som medlem har du extra förmånlig ränta på vårt skogskonto, för närvarande 1 procent. För att du ska få uppskov med skatten måste pengarna vara insatta senast sista dagen för deklarationens inlämnande.

### Det gäller vid villkorsändring av dina lån

När räntebindningsperioden för ditt lån löper ut sätts nya räntevillkor. Cirka en månad innan villkorsändringsdagen får du en förfrågan från oss om vilken bindningstid du önskar för nästa villkorsperiod. Valet gör du sedan enklast i internetbanken. Viktigt att tänka på när räntorna ändras allt oftare är att räntesatserna som anges i villkorserbjudandet är preliminära och att räntan fastställs först på villkorsändringsdagen.

### Tillfällen att ses

Nu har mässor och andra branschträffar kommit igång igen. Här är några av alla de ställen du kan träffa andra Landshypotekare på. Välkommen förbi på en pratstud och att dela dina perspektiv.

**SpMo:s riksmöte** 26–27 maj

**Elmia Wood** 2–4 juni

**Gristämman** 19–21 juni

**Borgeby Fältdagar** 29–30 juni

**Brunnby Lantbrukardagar** 6–7 juli

**Öjeby Lantbrukarmässa** 24–25 aug

**Elmia Lantbruk** 19–21 okt



### Fler tjänster i internetbanken för juridiska personer

Nu är det möjligt för dig som juridisk person att hantera fler tjänster i internetbanken; som att binda räntan och hantera villkorsändringar direkt i inloggat läge. Säkerställ tillgång till tjänsten genom att anmäla bolagets behörighetsadministratör om det inte redan är gjort.

### Årets landsbygdsföretagare i region Mitt: ForsWards Hund & Jakt i Getåsen

I mitten av mars delades ännu en utmärkelse som Årets landsbygdsföretagare ut på initiativ av en regionstyrelse – denna gång i region Mitt. Anna Fors Ward och Johan Ward, på gården Getåsen i Hallen vid Storsjön, gratulerades för sitt framgångsrika familjeföretag ForsWards Hund & Jakt som i samklang med naturen attraherar besökare från hela Sverige. Här erbjuds jägarexamen, skytteinstruktioner, hundägarutbildningar, eftersök på klövvilt och fågel, apportering samt utbildningsjakter. De tar också emot företag, skolor eller kompisgäng för teambuilding och konferens.







Elisabeth Pettersson, regionmötesordförande Gävle-Dala



Catharina Åbjörnsson Lindgren från Landshypotek och Lars-Johan Merin, ordförande i Örebro



Aron Westlin, ordförande i Gävle-Dala

# Tillbakablick på årets regionmöten

**28 mars – 7 april hölls årets elva regionmöten. Här delades både information om utvecklingen i och runt Landshypotek och känslan och läget inom de gröna näringarna nationellt och regionalt – och så röstades det i föreningsdemokratisk anda.**

– Det digitala formatet gör det lättare för fler att delta och göra sin röst hörd, men visst hade vi önskat att vi även hade kunnat träffas på riktigt. I tider av oviss-het är en tät dialog och nätverkande oss Landshypotekare emellan värdefullare än någonsin, säger föreningens ordförande Per-Olof Hilmér.

Under regionmötena blandades förinspelat material med direktsändning. För att du som inte var med ändå ska kunna hålla dig uppdaterad finns samtalet mellan Per-Olof Hilmér och bankens vd

”  
Det digitala  
formatet gör  
det lättare för  
fler att delta

Per Lindblad att ta del av i efterhand på [landshypotek.se/regionmote](https://landshypotek.se/regionmote). Här finns också föreningens och bankens årsredovisningar, samt de regionala valberedningarnas och eventuella andra förslag som inkom inför regionmötena.

Att intresset för Landshypotek är stort märks även i att fler vill engagera sig som förtroendevalda. På regionmötena valdes tio nya ledamöter och två nya ordföranden in som tillsammans med de omvalda i respektive regionstyrelse representerar dig som medlem.

De har alla mycket erfarenheter att bidra med i vårt nätverk; både som egenföretagare inom jord och skog och från andra uppdrag. Att allt fler ser värdet av en annorlunda bank på svensk bankmarknad känns förhoppningsfullt.

Som ordförande ser Per-Olof fram emot att arbeta tätt tillsammans.

– Stegvis föryngrar vi oss samtidigt som fler kvinnor tar plats i våra styrelser. Vi utvecklas för att ännu bättre ta oss an våra uppgifter med att representera Landshypotek i bygderna och i engagemanget för de gröna näringarna, stärka våra fastighetsvärderingar som ökar i antal när allt fler nya medlemmar tillkommer och driva de så viktiga kapital- och ägarfrågorna vidare.

## Nu kommer återbäringen

Utdelningen är en grundstomme i Landshypoteks verksamhet. På stämman i april togs beslutet att utifrån förra årets starka resultat dela ut 157 miljoner kronor, vilket innebär en fortsatt god återbäring, motsvarande 8 procent på insatskapitalet. Så här fördelas utdelningen i Landshypoteks regioner, avrundat i mnkr:

**Gotland** 4 miljoner  
**Gävle-Dala** 5 miljoner  
**Mitt** 6 miljoner  
**Mälardal** 23 miljoner  
**Norr** 4 miljoner  
**Skåne** 26 miljoner  
**Småland** 23 miljoner  
**Värmland** 8 miljoner  
**Väst** 22 miljoner  
**Örebro** 9 miljoner  
**Östgöta** 25 miljoner

## Fastränteplacering erbjuds dig med investeringsutrymme

Du som har utrymme att öka på ditt insatskapital (upp till 4% av ditt lånebelopp i Landshypotek) erbjuds att placera pengarna redan nu till en förmånlig ränta på 3%. Minsta insättning är 10 000 kr. Fastränteplaceringen löper t.o.m. 27 december 2022 då den avslutas automatiskt. Hela kapitalet och upplupen ränta förs över till ditt insatskapital som ligger till grund för nästa års utdelning. Fastränteplaceringen omfattas av den statliga insättningsgarantin. Det gör däremot inte insatskapitalet.

Läs mer om villkoren på [landshypotek.se/fastranteplacering](https://landshypotek.se/fastranteplacering)

# Två nya ordförande och tio nya ledamöter i regionstyrelserna

**Bo Lemar blir ny ordförande i regionstyrelsen i Mälardalen, efter att tidigare varit vice ordförande. Jennie Hellman har tidigare varit ledamot, men axlar nu ordföranderollen i Norr. Tio nya styrelseledamöter hälsades också välkomna. Här presenteras de närmare.**

## Gotland

### Ny ledamot

#### **Charlotte Bendelin, 33 år**

Charlotte är utbildad lantmästare på SLU i Alnarp och driver tillsammans med sina föräldrar ett familjeföretag med inriktning på mjölkproduktion på släktgården Smide Gård i Väte.

## Mälardalen

### Ny ordförande

#### **Bo Lemar, 37 år**

Bo växlar nu upp som ordförande efter Karin Andersson som är kvar som ledamot. Han är utbildad i industriell ekonomi och äger och driver Ånhammars Säteri i Sörmland, vars verksamhetsinriktning består av lantbruk, köttjur, skog och fastigheter.

## Skåne

### Ny ledamot

#### **Bo-Göran Hansen, 52 år**

Bo-Göran bor i Eslöv, men äger och driver gården som varit i familjen ägo i tre generationer i grannkommunen Kävlinge. Här odlas spannmål, oljeväxter och potatis. Bo är utbildad i industriell ekonomi.

### Ny ledamot

#### **Håkan Magnusson, 59 år**

Håkan är lantmästare samt registrerad fastighetsmäklare med lång erfarenhet av agrara fastigheter. Han har under cirka 30 år bedrivit grisproduktion och växtodling utanför Lund och har även varit styrelseledamot i Skånska Sparbanken. Bor i Simrishamn, skogsägare i Småland.

## Mitt

### Ny ledamot

#### **Lotten Rapp, 32 år**

Lotten delar intresset för skogsbruk med sin sambo och är i hög utsträckning självverksam på den egna gården i byn Gissjö. Lotten har även ideella landsbygdsutvecklingsuppdrag och förtroendeuppdrag i Norra Skogs huvudvalberedning. Hon leder också ungdomsprojektet "Ungas drömbygd 2030", med inriktning på Ånge, Bräcke, Timrå och Sundsvalls kommuns landsbygdsområden. Som tonåring tävlade hon i friåkning utför riktigt branta berg och var som bäst rankad tvåa i världen på Freeride World Tour.

### Ny ledamot

#### **Märet Rusk-Feitkenhauer, 56 år**

Märet är skogstekniker och har arbetat som skogstjänsteman hos bl.a. Mellanskog, Skogsstyrelsen och SCA. Sedan cirka tio år tillbaka konsultar hon som egenföretagare i skogs- och naturvårdsfrågor, arrangerar utbildningar och skogsdagar och har också uppdrag som regionsamordnare för "Skogen i Skolan" i Jämtland-Härjedalen. Märet bor på en mindre jord- och skogsfastighet med inriktning på ekologisk odling. Här finns även uppfödning av kallblodstravare i liten skala.



## Norr

### Ny ordförande

#### **Jennie Hellman, 43 år**

Jennie tar nu över som regionordförande efter Torgny Långström som avgår. Hon är 43 år, skogsägare, och bor i Smedsträsket i Boden. Till vardags jobbar Jennie som projektingenjör på SCA i Piteå.

### Ny ledamot

#### **Mats Lundberg, 60 år**

Mats är skogstekniker och bor i Medle i Skellefteå där han bedriver jord- och skogsbruk.

### Ny ledamot

#### **Johan Lundbäck, 36 år**

Johan är jägmästare och jobbar som produktionstekniker på Svea Skog. Han är även jord- och skogsägare i Siknäs i Kalix med verksamhet som omfattar får, hästar och grovfoder.

## Småland

### Ny ledamot

#### **Rolf Fransson, 60 år**

Rolf är utbildad skogstekniker och har skogsbruk där han är självverksam. Han bor i Tjureda norr om Växjö och jobbar som skogsekonom på Södra Skogsägarna. Tidigare har Rolf även varit kundansvarig på Landshypotek Bank.

## Örebro

### Ny ledamot

#### **Cecilia Thorsén, 40 år**

Cecilia bor på Ölsjögårdarna utanför Lindesberg. Driften på gården består av dikoproduktion och växtodling. Cecilia är utbildad agrotekniker och har arbetat med lantbruk på egna och andras gårdar i hela sitt liv. På sin fritid är det nordsvensken Ullis som gäller.

### Ny ledamot

#### **Magdalena Wahlström, 47 år**

Magdalena bor i Sickelsta utanför Kumla där hon bedriver växtodling. Magdalena har magisterexamen i företagsekonomi och jobbar deltid på Ludvig & Co.





# Flera ben ger större stabilitet – möt foderproducenten Erik Forsberg

**Erik Forsberg på Nolby gård i Värmland hittade sin nisch i hästfoderproduktion. För att få större stabilitet i verksamheten köpte han granngården och investerade i tjurar. Trots oron i världen ser han ljus på framtiden. Nu planerar han att driva gården med förnybar energi.**

När telefonen ringer hos Erik Forsberg på Nolby gård i södra Fryksdalen några mil norr om Kil är det ofta en travtränare på tråden. Erik håller tät kontakt med sina kunder inför den kommande odlings-säsongen. Samtalen handlar många gånger om kvaliteten på årets hästfoder. De största kunderna har ett hundratal hästar och vill kunna försäkra sig om att få stora enhetliga foderleveranser från Nolby.

Kommunikationen är som mest intensiv inför den första vallskörden, det vill säga den skörd som ger det mest attraktiva hästfodret. Man pratar om hur länge höet ska torka och om val av gödsel. Frågor som påverkar fodrets kvalitet – travtränarna är nogga med att varje tugga ska ha samma innehåll.

För att få fram foder med rätt näringsinnehåll behöver Erik genomföra den första

skörden sent, någon gång runt månads-skiftet juni–juli. Kontakten med kunderna ligger till grund för hur Erik planerar sin odling.

– Sedan är det bara att hoppas att man har vädergudarna med sig, säger Erik Forsberg.

## **Köpte granngården och skalade upp**

Det är snart tio år sedan som Erik tog över Nolby gård efter sina föräldrar. Då klarade verksamheten inte av att möta kundernas efterfrågan på hästfoder. När tillfället att köpa granngården Edet kom slog Erik Forsberg till. Köpet gav honom möjlighet att skala upp vallproduktionen och möta efterfrågan.

Investeringen gav honom också nya försättningar att bredda verksamheten. Han har kunnat lägga till fler grenar och skapa

en större ekonomisk stabilitet. Men köpet var en stor affär och knappast ett enkelt beslut att fatta.

– Det har visat sig vara rätt, även om första året efter köpet var jobbigt. Men så är det ofta när man gör en stor investering. Det suger liksom till och sedan hämtar det sig, säger han.

## **Verksamhet med många grenar**

Hästfodret är den mest inkomstbringande grenen i Nolby gårds omsättning. Därefter följer tjuruppfödning och entreprenad-körning. Verksamheten rymmer också spannmålsodling och skogsbruk. Edets gård arrenderas också ut med slaktsvins-platser.

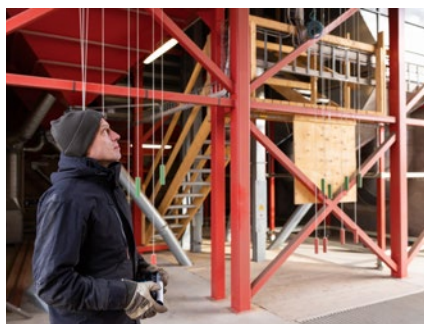
Idén om att ha tjuruppfödning fick Erik efter köpet av Edet. Eriks föräldrar hade tidigare haft tjurar på Nolby som han valt att avveckla, men nu såg Erik att en nysatsning skulle ge synergieffekter.

Istället för att låta andra vallskörden gå till spillo, utfordrar nu Erik tjurarna med den. Tjurarna skapar också arbete hela året, vilket gjort det möjligt för Erik att ha tre





Nolby gård ligger i södra Fryksdalens småbrutna odlingslandskap strax norr om Kil.



Byggnaden med nya spannmålstorken har ett lagringsutrymme på 1200 kubikmeter.



För att kraftfodret ska få rätt näringsinnehåll genomför Erik förstaskörden sent.

heltidsanställda året runt. Det har också gjort det lättare att behålla duktiga medarbetare i företaget.

#### Extra förstärkning på sommaren

På sommaren har han ytterligare ungefär fem medarbetare som jobbar heltid. Då brukar också Eriks pappa hjälpa till. Eriks fru Elna jobbar på Karlstad pastorat men sköter även lite administration på gården.

Den senaste stora investeringen på Nolby är spannmålstorken. Byggnaden som rymmer torkanläggningen har ett lagringsutrymme på 1200 kubikmeter. En lösning som ytterligare förbättrat Erik Forsbergs affärer. Med goda lagringsmöjligheter för den skördade spannmålen är han inte tvungen att sälja under skördetid. Han kan istället välja att sälja när priset går upp.

#### Kriget tvingar upp priserna

Ökade kostnader för bland annat gödsel, diesel och plast tvingar i år Erik Forsberg att höja sina priser på hästfoder. En följd av händelserna i Ukraina. Kriget har väckt samtal om den svenska lantbrukspolitiken och Sveriges låga självförsörjningsgrad, ämnen som engagerar Erik Forsberg. Att cirka 70 procent av allt hästfoder som produceras på Nolby går till kunder i Norge tycker han manar till eftertanke.

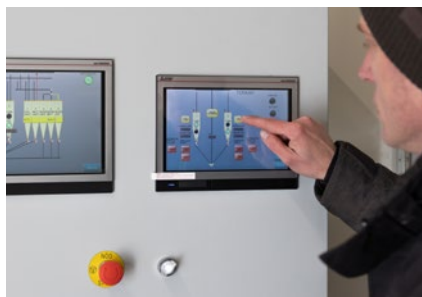
– Där producerar bönderna till största del livsmedel på sina åkrar. Norge månar om att ha en hög självförsörjningsgrad. De har ju en annan erfarenhet av krig och

förstår betydelsen av det. Lantbrukarna tjänar mer på att odla spannmål än på vall och väljer att köpa grovfoder från Sverige.

#### Ny framtid för landets lantbrukare

Trots de oroliga tiderna ser Erik Forsberg ljus på framtiden. Han har flera nya projekt på gång. Han planerar att bygga en verkstad och en maskinhall. Prisökningarna på el har fått honom att se över gårdens energiförsörjning. Han tittar på lösningar för förnybar energi, till att börja med solpaneler och en flispanna för elproduktion. I framtiden kan det bli aktuellt för honom att börja producera biogas.

– Världshändelserna genererar bra samtal om det svenska lantbruket. Jag gissar att framtiden för oss lantbrukare kommer att förändras. Kanske vänder utvecklingen tillbaka mot mer småskaligt lantbruk, så att det går att överleva även på en mindre gård.



Spannmålstorken består av två satstorkar och drivs av en flispanna.

## Nolby gård

**Plats:** 1 mil nordväst om Kil i Värmland

**Drivs av:** Erik Forsberg

**Antal heltidsanställda:** 3, på sommaren ytterligare 4–6

**Odling:** Vall och spannmål, vallen säljs som hästfoder varav 70% till Norge

**Djuruppfödning:** Tjurar, just nu ca 220 st

**Mark:** 560 ha brukad, 350 ha vall och 15 ha bete

Arrenderar ut Edets gård med 1000 slakthusplatser

## Eriks tips: Så lyckas du utveckla din gård

### 1. Hitta idéer för tänkbar utveckling.

Tänk brett. Går det att öka lönsamheten i en befintlig gren, skapa fler arbetstimmar och få en jämnare arbetsfördelning? Det behöver inte handla om stora investeringar. Det kan också vara små insatser, t ex höjd mullhalt, förbättrad dränering eller bättre arrendering.

**2. Blicka framåt.** Var ser du verksamheten om 5–10 år? Jobba mot den målbilden. Utgå från din gårds förutsättningar och genomför utvecklingsarbetet stegvis.

**3. Inspiration!** Gör omvärldsanalyser: läs, lyssna och titta. Prata med människor som du litar på och använd dem som bollplank för dina idéer.

## Ny investering på Nolby: Spannmålstork

**Byggnad:** bottenplatta 10x14 m, 21 m i nack

**Drift:** Flispanna

**Lagring för spannmål:** 1200 kbm

**Torkar:** 2 satstorkar, 42 kbm vardera

**Fördelar:** Sparar arbetstid och sänker driftkostnaden. Lagret ger Erik möjlighet att själv välja när han ska sälja sin spannmål.

## Vill du dela med dig av berättelsen om din verksamhet i kommande nummer?

Skriv några rader i ett mejl till kommunikation@landshypotek.se så kanske det är dig vi kan läsa om och inspireras av i nästa medlemsporträtt.





Medlemsaktuellt är en tidning för Landshypoteks alla medlemmar. Den publiceras även som nedladdningsbar pdf på [landshypotek.se/medlem](https://landshypotek.se/medlem). För produktionen svarar marknads- och kommunikationsavdelningen på Landshypotek Bank. Ansvarig utgivare är Tomas Uddin, marknads- och kommunikationschef.

Redaktör för detta nummer är Anna Berglund på Landshypotek Bank. Medlemsporträttet av Erik Forsberg på Nolby Gård är skrivet av Pontus Holmgren. Bilderna därifrån är tagna av Peter Jansson. För redigeringen svarar Minnesota Communication.

[kommunikation@landshypotek.se](mailto:kommunikation@landshypotek.se)  
[landshypotek.se](https://landshypotek.se)

